



Franco Andrichetti

Unione tra big per il digitale del futuro

Anticipare i trend tecnologici del mondo digitale con un approccio integrato, colmando il gap tra i mondi IT e OT: questa la strategia alla base della recente acquisizione di EFA Automazioni da parte del Gruppo Relatech.

Milena Bernardi

All'ultima edizione di SPS Italia EFA Automazioni e Gruppo Relatech hanno presentato un'offerta congiunta, riunendo servizi e soluzioni end-to-end in grado di coprire l'intera filiera dell'Industry 4.0.

In fiera abbiamo incontrato Franco Andrichetti, CEO e fondatore di EFA, che ci ha svelato alcuni dettagli della recente integrazione accompagnandoci all'interno del complesso mondo dell'automa-

zione industriale, tra cloud, digital twin, machine learning, AI e predictive maintenance.

«Per EFA Automazioni, leader nelle soluzioni IOT, seguire passo passo le aziende nel loro percorso di digital transformation è diventata una missione ancora più entusiasmante» esordisce Franco Andrichetti, dopo l'ufficializzazione dell'ingresso nel Gruppo Relatech, un deal che ha generato sinergie operative

e ampliato il portafoglio con una ricca offerta di sistemi e piattaforme in ottica end-to-end.

L'operazione risponde infatti all'esigenza di anticipare e cogliere la sfida tecnologica del prossimo futuro, che alla mera trasformazione e fruizione del dato richiede di abbinare il tema della transizione digitale in termini di innovazione e ricerca, infrastruttura e sicurezza, nonché la consapevolezza che un processo di digitalizzazione porta enormi ritorni economici e, al tempo stesso, consente alle aziende di innovare e consolidare la propria competitività.

INTEGRARE IT E OT: RISPOSTA AL CAMBIAMENTO

«La fusione col Gruppo Relatech, avvenuta a febbraio 2022, è strategica ai fini dello sviluppo del business per rispondere a regole e mercati in continuo mutamento» commenta Andrichetti. «Uno dei principali ostacoli all'evoluzione digitale è l'integrazione di due mondi eterogenei

Union of biggies for the digital future

Anticipating the technological trends of the digital world with an integrated approach, bridging the gap between the IT and OT worlds: this is the strategy behind Relatech Group's recent acquisition of EFA Automazioni.

Milena Bernardi

At the last edition of SPS Italia, EFA Automazioni and Relatech Group presented a joint offering, bringing together services and end-to-end solutions capable of covering the entire Industry 4.0 supply chain. At the fair, we met Franco

Andrichetti, CEO and founder of EFA, who revealed some details of the recent integration, taking us inside the complex world of industrial automation, including cloud, digital twin, machine learning, AI and predictive maintenance.

«For EFA Automazioni, a leader in IOT solutions, following companies step by step in their digital transformation journey has become an even more exciting mission» Franco Andrichetti began, after the official announcement of the entry into the Relatech Group, a deal that generated operational synergies and expanded the portfolio with a rich offering of systems and platforms from an end-to-end perspective.

In fact, the deal responds to the need to anticipate and seize the technological challenge of the near future, which to the mere transformation and fruition of data requires to match the issue of

digital transition in terms of innovation and research, infrastructure and security, as well as the awareness that a digitalization process brings enormous economic returns and at the same time allows companies to innovate and consolidate their competitiveness.

INTEGRATING IT AND OT: RESPONSE TO CHANGE

«The merger with the Relatech Group, which took place in February 2022, is strategic for business development purposes to respond to changing rules and markets» comments Andrichetti. «One of the main obstacles to digital evolution

[AUTOMATION & CONTROLS]

Un ecosistema di soluzioni digitali in fiera

Le soluzioni ad alte prestazioni, contrassegnate dai marchi storici che EFA Automazione rappresenta in Italia da decenni (Ewon e Anybus di HMS Networks, Ignition by Inductive Automation, Kepware di PTC, Hako di Fuji Electric, Beijer Electronics, OPC Router di Inray industrie-software, Rilheva, Visualys e Crevis), sono state portate a SPS Italia insieme alla suite di servizi innovativi per il mondo Industry del Gruppo Relatech. Tra queste spicca ReFab4.0, la soluzione end-to-end per eccellenza dedicata alla digitalizzazione e il controllo completo degli impianti industriali. ReFab4.0 offre tecnologie digitali di ultima generazione, quali ad esempio Intelligenza Artificiale, Realtà Aumentata e Virtuale, Digital Twin, Cloud, Cybersecurity, in grado di massimizzare le potenzialità e l'efficienza di qualsiasi asset produttivo. L'ecosistema di soluzioni che caratterizza ora l'offerta congiunta delle due società, consente di approcciare trasversalmente tutte le esigenze di trasformazione digitale tipiche della smart enterprise, dal campo fino ai livelli gestionali più elevati.

An ecosystem of digital solutions at the show

High-performance solutions, marked by the historic brands that EFA Automazione has represented in Italy for decades (Ewon and Anybus from HMS Networks, Ignition from Inductive Automation, Kepware from PTC, Hako from Fuji Electric, Beijer Electronics, OPC Router from Inray industriesoftware, Rilheva, Visualys and Crevis), were brought to SPS Italia along with the suite of innovative services for the Industry world from Relatech Group. Prominent among them is ReFab4.0, the end-to-end solution par excellence dedicated to the digitization and complete control of industrial plants. ReFab4.0 offers next-generation digital technologies, such as Artificial Intelligence, Augmented and Virtual Reality, Digital Twin, Cloud, and Cybersecurity, capable of maximizing the potential and efficiency of any production asset. The ecosystem of solutions that now characterizes the joint offerings of the two companies, allows them to transversally approach all digital transformation needs typical of the smart enterprise, from the field up to the highest management levels.

come quello dell'IT (Information Technology) e quello dell'OT (Operational Technology), storicamente caratterizzati da differenze culturali, sistemiche e tecnologiche. Le competenze di Relatech, a partire dal Cloud, la

is the integration of two heterogeneous worlds such as IT (Information Technology) and OT (Operational Technology), historically characterized by cultural, systemic and technological differences. Relatech's competencies, starting with Cloud, Blockchain, Cybersecurity, Artificial Intelligence, Machine Learning, together with EFA Automazione's leading role in industrial connectivity, allow these two worlds to dialogue, creating integrated systems».

Data management and the interconnection between IT and OT environments will thus be the

dominant paradigm of the near future. In this scenario, the Group positions itself as a hub for technologies, skills and assets, covering all needs for connectivity, collection, analysis and protection of data and machines.

«This is a very ambitious undertaking, which will make us unique in the Italian landscape of accomplished digitization» the CEO continues.

«Although it is a challenging investment from an economic point of view, all our customers, including the operators we met at SPS, have realized the value of the proposal both for the rapid return on

investment and for the opportunities offered by the National Recovery and Resilience Plan (PNRR) prepared by the Italian government. The big bet, which by the way we are sure to win, is to extend the benefits of digital also to SMEs, which must be allowed to access funds easily and with cost-effective solutions».

OPEN, VERSATILE AND EASY-TO-INTEGRATE TECHNOLOGIES

The other winning plus of the shared proposal is the ability to offer solutions that can be easily adapted even to existing plants without the need to make changes

siamo sicuri di vincere, è quella di estendere i benefici del digitale anche alle PMI, alle quali deve essere consentito di accedere ai fondi in modo agevole e con soluzioni cost-effective».

TECNOLOGIE APERTE, VERSATILI E FACILI DA INTEGRARE

L'altro plus vincente della proposta condivisa è la capacità di offrire soluzioni che si adattano con facilità anche a impianti già esistenti senza la necessità di apportare modifiche - hardware e/o software - ai sistemi di controllo con cui sono equipaggiati. Ciò significa che anche le macchine e gli impianti più datati possono comunicare con i moderni sistemi IT industriali, salvaguardando così gli investimenti di chi li sta ancora efficacemente utilizzando: «Le nostre sono tutte tecnologie aperte. A differenza dei grandi player che devono poter contare su componenti di loro produzione, noi possiamo intervenire in modo rapido, veloce ed economico anche laddove vige la massima promiscuità: macchine con controllori, scada e protocolli diversi».

- hardware and/or software - to the control systems with which they are equipped.

This means that even older machines and plants can communicate with modern industrial IT systems, thus safeguarding the investments of those who are still effectively using them.

«Ours are all open technologies. Unlike the big players who have to rely on their own components, we can intervene quickly, quickly and economically even where there is maximum promiscuity: machines with different controllers, scadas and protocols».



Blockchain, la Cybersecurity, l'Artificial Intelligence, il Machine Learning, unitamente al ruolo di leader nella connettività industriale di EFA Automazione, permettono di far dialogare questi due mondi creando sistemi integrati».

La gestione dei dati e l'interconnessione tra ambienti IT e OT sarà dunque il paradigma dominante del prossimo futuro. In tale scenario, il Gruppo si posiziona come hub di riferimento per tecnologie, competenze e assets, coprendo tutte le esigenze di connettività, raccolta, analisi e protezione dei dati e delle macchine.

«Si tratta di un'impresa molto ambiziosa, che ci renderà unici nel panorama italiano della digitalizzazione compiuta» continua il CEO. «Anche se si tratta di investimenti impegnativi dal punto di vista economico, tutti i nostri clienti, compresi gli operatori che abbiamo incontrato a SPS, hanno recepito il valore della proposta sia per il rapido ritorno dell'investimento, sia per le opportunità offerte dal Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza (PNRR) predisposto dal Governo italiano. La grande scommessa, che tra l'altro