User

Contatti





2ª Fiera Internazionale della Viteria, Bulloneria e Sistemi di Fissaggio 26-27 settembre 2018 | MiCo - Ala Sud | Milano

Osservatorio Approfondimenti Test Fotogrammi Agenda Cult Tecn'èpedia Community Abbonamenti Tecn'è Èureka! Home News =

Inchieste Spazio Fastener Speciali Storie Personaggi Futuri Zoom Cover Macchine Energia Album Profili



Mi piace 66

Tweet • Condividi



Approfondimenti / Storie

AUTOMAZIONE SEMPLIFICARE LA COMPLESSITÀ

01/09/2018



Resin Plast produce tubi e raccordi in PVC per il settore edilizio. In oltre 60 anni di attività, lo stabilimento si è ampliato e modernizzato fino a raggiungere un'estensione di circa 30.000 metri quadrati e una produzione di 11.000 t annue.

Supervisione, analisi dati, integrazione gestionale, tracciabilità, digitalizzazione e accesso alle informazioni: la quarta rivoluzione industriale entra in Resin Plast grazie a Ignition di Inductive Automation, distribuito in Italia da EFA Automazione.

di Francesco Villon

Con sede a Ravenna, dal 1957 Resin Plast (www.resinplast.it) produce tubi e raccordi in PVC destinati al settore edilizio. In oltre sessant'anni di attività lo stabilimento si è progressivamente ampliato e modernizzato fino a raggiungere un'estensione di circa 30.000 metri quadrati e una produzione di 11.000 t annue. Il mercato di riferimento è principalmente quello italiano, dove la massima attenzione viene rivolta a garantire elevata qualità del prodotto e dei servizi di assistenza e supporto al cliente.

LIBERI DALLE COSTRIZIONI

Dalla fine degli anni '90, in Resin Plast era operativo uno SCADA che si occupava di effettuare la supervisione dei processi e di tenere traccia dei parametri di configurazione delle macchine; si trattava di un sistema con funzionalità molto





Utensili L'ULTIMO NATO

La famiglia "GARANT Master" di Hoffmann Group è nota nel comparto produttivo manifatturiero fin dall'estate 2015 per la qualità e l'affidabilità dei suoi "componenti", utensili ad elevate prestazioni che assicurano il meglio in ogni ambito e applicazione. Il nucleo familiare "GARANT Master" è oggi ancor più ricco, con l'ultimo nato, GARANT MasterTap, che viene indicato dagli esperti Hoffmann Group come "il numero uno nella maschiatura, universale, sicuro e conveniente". Risultato di un innovativo processo di sviluppo, MasterTap, disponibile sul mercato dallo scorso mese di marzo, assicura un'elevata convenienza economica su uno spettro di materiali da lavorare ancor più ampio, rispetto a quello su cui operano i maschi universali disponibili finora, rendendosi ideale e sicuro su acciaio, acciaio inox, alluminio, ottone e ghisa.

Sondaggio

Come ricaricare le energie durante la pausa lavoro? Le scelte sono diverse. ma tra quelle indicate cosa preferite?







circoscritte, dato che si limitava ad acquisire i dati, registrarli e restituirli in uno storico non dettagliato. L'analisi dei dati doveva essere eseguita manualmente, stampando di volta in volta le tabelle necessarie, con tutte le complicazioni che ne derivavano.

Con il rinnovamento del parco macchine, a Resin Plast si è presentata l'occasione di aggiornare anche il sistema di supervisione, affinché rispondesse in maniera più soddisfacente alle moderne esigenze di condivisione e analisi dei dati. Venuto meno il vincolo dei driver di comunicazione necessari, si trattava di individuare il prodotto più performante tra le numerose soluzioni disponibili sul mercato. "In un primo momento eravamo orientati a una soluzione che avesse solide referenze e che si occupasse della supervisione, senza nessun'altra ambizione se non quella di aggiornarci", ricorda Alessandro Mazzotti, Responsabile IT di Resin Plast. Poi EFA Automazione (www.efa.it) ha mostrato a Resin Plast le potenzialità di Ignition, lo SCADA-MES di Inductive Automation (www.inductiveautomation.com) dall'approccio rivoluzionario alla supervisione e all'analisi dei dati.



Il mercato di riferimento di Resin Plast è principalmente quello italiano, dove la massima attenzione viene rivolta a garantire elevata qualità del prodotto e dei servizi di assistenza e supporto al cliente.

OLTRE LA SUPERVISIONE

"Non cercavamo una soluzione come Ignition, devo ammettere, e inizialmente eravamo anche un po' titubanti", spiega Mazzotti. "Ignition era un prodotto nuovo, e in passato avevamo avuto esperienze poco soddisfacenti con software nuovi e innovativi". Ignition è uno SCADA "spiazzante", per chi è abituato a utilizzare soluzioni di supervisione anche affermate, ma pur sempre tradizionali. È costituito da un'architettura scalabile e flessibile, è basato sul web, completamente cross platform, scrive i dati direttamente nei database SQL, offre licenze client illimitate e un accesso nativo ai dispositivi mobili, mettendo a disposizione potenti strumenti di analisi dei dati che consentono di misurare gli indici di efficienza degli impianti e rispettare i parametri OEE e TEEP prefissati. È apparso immediatamente chiaro che la supervisione era soltanto uno dei tanti aspetti della vita aziendale che si potevano ottimizzare con Ignition.

"Visto che la supervisione era facilmente attuabile, ci siamo concentrati sulla velocizzazione dei dati provenienti dal nostro sistema ERP, in modo che le interrogazioni sulla merce disponibile, venduta/invenduta, fossero immediatamente reperibili", aggiunge Mazzatti. Ignition è stato quindi implementato a due livelli: da una parte si occupa della supervisione dei macchinari, con funzionalità di SCADA puro, mentre dall'altro interagisce con il gestionale, restituendo dati utili sulla disponibilità dei pezzi e sulla contabilità, evidenziando le sue potenzialità d'integrazione con gli ERP.

- Un buon primo
- Un sostanzioso secondo
- Un veloce panino
- Una stuzzicante insalata
- Una gustosa macedonia
- Un delicato dolce

Vota Risultati | Archivio

Test



Manutenzione I PRIMI 20 ANNI

Passare dalle poche centinaia di migliaia di euro agli oltre sei milioni di fatturato è una grande meta, così come lo è passare dalla riparazione di sei mandrini al mese a circa 130, soprattutto se si considera la complessità di un settore caratterizzato da evoluzioni tecnologiche continue, dove la crescita del proprio know-how e la costruzione di una solida rete di fornitori sono condizioni assolute. Vent'anni di attività segnano un traguardo importante, un lasso temporale in cui si gettano le basi e si evolve: la storia di SMZ Italia, specializzata nella riparazione di mandrini ed elettromandrini, testimonia come, grazie alla costanza, al duro lavoro e alla determinazione, sia possibile raggiungere le mete prefissate.



ARCHIVIO





















Best choice.







"Il lavoro è molto più semplice e veloce rispetto a prima: con Ignition è possibile accedere con un 'clic' ai dati del gestionale e segnalare le scorte da riassortire. I magazzinieri, per esempio, possono facilmente individuare i prodotti da riassortire, grazie al lampeggiamento di un LED rosso; in precedenza, dovevano per ciascun prodotto verificare i valori di scorta massima/scorta minima e confrontarli con il numero di prodotti a magazzino per capire se un lotto andava riassortito, e tutto questo per 2.300 prodotti a catalogo", conclude Mazzotti.

TRACCIABILITÀ DELLA FILIERA

La filiera produttiva è ora completamente tracciata: il prodotto è controllato in tutte le fasi di lavorazione, e in un istante è possibile recuperare tutte le informazioni relative alla sua produzione, con enormi vantaggi dal punto di vista del controllo qualità. In passato, la tracciatura era ottenuta con grande difficoltà, stampando fogli di dati da incrociare e recuperando i parametri di configurazione degli estrusori dallo SCADA.

Un altro aspetto positivo di Ignition è il fatto che, ogniqualvolta si effettua una modifica al sistema, non è necessario aggiornare i client uno per uno, dato che la modifica viene eseguita centralmente ed è disponibile in tempo reale per tutti i client in rete. L'aggiornamento automatico rappresenta un notevole vantaggio per il reparto IT, che non deve più perdere tempo con gli update su tutte le macchine e i dispositivi collegati. Per l'ottimizzazione della comunicazione dallo SCADA al campo, Resin Plast ha adottato anche altre due soluzioni EFA: la suite OPC Kepware, con una libreria estesa di driver di comunicazione, e il gateway Anybus AB7702 di HMS Industrial Networks per attivare la comunicazione RTU-TCP.



Con il rinnovamento del parco macchine, a Resin Plast si è presentata l'occasione di aggiornare anche il sistema di supervisione, affinché rispondesse in maniera più soddisfacente alle moderne esigenze di condivisione e analisi dei dati.

FOCUS 1: REPORT DETTAGLIATI PER L'ANALISI DEI DATI

Il livello successivo alla supervisione è quello dell'analisi dei dati. Essendo registrati in un database SQL, i dati sono facilmente reperibili e confrontabili, in tempo reale, e diventano una preziosa miniera di informazioni utili sul funzionamento delle macchine e la loro efficienza produttiva. Le pagine generate uniscono tabelle di dati a report grafici di immediata comprensione. L'integrazione con l'ERP consente di affiancare ai dati relativi alla produzione anche quelli che riguardano le vendite, le scorte a magazzino, e così via. Grazie a Ignition, Resin Plast è ora in possesso di uno strumento molto potente che consente di prendere decisioni strategiche ponderate.

FOCUS 2: OBIETTIVO DIGITALIZZAZIONE

A un anno dall'implementazione di Ignition in azienda, tra gli obiettivi di Resin Plast c'è quello di dismettere la carta. Grazie all'integrazione del Modulo Web di Ignition, che consente di programmare le pagine web in tutta semplicità, il personale verrà fornito di tablet per inserire i dati direttamente quando si trovano davanti alla macchina. Lo step successivo sarà l'equipaggiamento degli agenti di vendita di un dispositivo mobile, affinché inseriscano gli ordini direttamente sul campo, abbandonando l'utilizzo della copia commissione e della carta in generale. Grazie all'utilizzo combinato dei moduli Web e Mobile di Ignition, il progetto è molto semplice da sviluppare: l'agente inserirà l'ordine direttamente in Ignition, che lo scriverà in un database relazionale e l'ERP lo









Invitiamo ad aderire alla 30° CAMPAGNA NAZIONALE QUALITA





















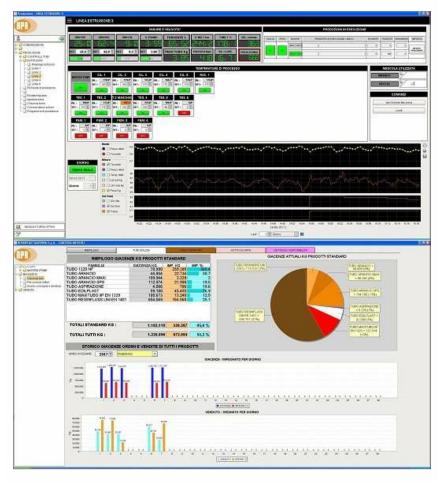






importerà visualizzandolo direttamente nel gestionale. Si tratta di un'operazione che consente di risparmiare tempo e risorse, eliminando anche gli errori di digitazione.

Non solo. Anche le richieste di materiali e ricambi saranno gestite in maniera più efficace: l'agente potrà accedere in qualsiasi momento ai dati relativi alle scorte in magazzino senza chiamare e chiedere una verifica, guadagnando in autonomia e velocità di risposta verso i clienti. "Uno dei principali vantaggi di Ignition è la possibilità di centralizzare i processi", afferma Mazzotti. "Utilizzando una soluzione unica che ci permette di eseguire diverse operazioni, tutto viene scritto in un database che organizza i dati in modo rapido ed efficiente". ©ÈUREKA!



Grazie al sistema SCADA di Ignition di Inductive Automation, distribuito in Italia da EFA Automazione, Resin Plast è diventata una fabbrica smart.

Precedente | Seguente

COMMENTI

Commenta anche tu!

OSSERVATORIO / OSSERVATORIO 01/09/2018 SicurezzaCONSULENZA PERSONALIZZATA

NEWS / ATTUALITÀ 31/08/2018 Riconoscimenti - STUDER si aggiudica il premio soddisfazione degli utilizzatori AI

NEWS / ATTUALITÀ 31/08/2018 Manifestazioni – Cresce l'attesa per SAVE Verona

NEWS / TECNOLOGIE 29/08/2018 Automazione - SEW-Eurodrive amplia la serie di inverter Movitrac® LTE-B

NEWS / ATTUALITÀ 29/08/2018 Formazione – Webinar Progea di settembre: date e iscrizione







sps ipc drives ITALIA

Automazione e Digitale per l'Industria Parma, 28-30 maggio 2019

